

## **Key Account Manager Energiedienstleistungen (w/m/d) 100%**

Das Thema Energie ist allgegenwärtig! Als Key Account Manager bei Enerprice betreuen Sie unsere Kunden ganzheitlich und tauchen in die spannenden Energie- und Rohstoffmärkte ein.

### **Ihre Hauptaufgaben**

- Kompetente Betreuung und Weiterentwicklung von Kunden
- Monitoring und Anpassung von Einkaufsprognosen
- Erstellung von kundenspezifischen Analysen und Reports
- Akquisition von Neukunden, vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Aktive Mitarbeit beim Produktmanagement

### **Was wir von Ihnen erwarten**

- Berufserfahrung im Bereich Verkauf oder Energie
- Technisches Verständnis und Interesse an der Energiewirtschaft
- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Grundbildung HF/FH von Vorteil
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Hohe Motivation in einem schnell wachsenden Bereich etwas zu bewegen und zu gestalten

### **Was Sie von uns erhalten**

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit aktiven Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Viel Handlungsspielraum und individuelle Aus- und Weiterbildungsoptionen
- Attraktive Anstellungsbedingungen, flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für Homeoffice
- Kollegiales Team in einer modernen Arbeitsumgebung mit weiteren Benefits

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung? Nutzen Sie diese Chance und senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen elektronisch an [bewerbungen@enerprice.ch](mailto:bewerbungen@enerprice.ch). Bei Fragen zur Stelle steht Ihnen Sonja Schillig unter 041 541 92 41 gerne zur Verfügung.

### **Über Enerprice**

Die Enerprice Service AG ist ein renommierter und unabhängiger Energiedienstleister mit Sitz in Root D4. Unsere 30 Mitarbeitenden unterstützen Kunden ganzheitlich bei der Energiebeschaffung, der Energieeffizienz und übernehmen Controlling und Reporting Funktionen.